

AM Denmark ist wieder da!

(kn) Mit neuem Vertrieb und neuen Produkten ist **AM Denmark** in das Jahr 2011 gestartet. Anfang Januar übernahm die Berliner Firma Facius die Generalvertretung des dänischen Herstellers für Deutschland und Österreich. AM Denmark verfügt über ein breit gefächertes Sortiment von Qualitätsprodukten aus den Bereichen Reinigung, Audio/Video und Zubehör und strebt eine enge Partnerschaft mit dem deutschen Fachhandel an

AM Denmark ist ein weltweit engagierter und anerkannter Spezialist für Reinigungsartikel, A/V, Notebook-Produkte und Zubehör. Das Unternehmen hat sich der Entwicklung von Produkten verschrieben, die sich durch hervorragendes dänisches Design, durch innovative Funktionalität und eine exzellente Benutzerfreundlichkeit auszeichnen. AM Denmark weist nicht ohne Stolz darauf hin, dass es zur Unternehmensstrategie gehört, traditionelle Lösungen neu zu definieren und neue innovative Produkte zu entwickeln, die besser aussehen, besser funktionieren und ein besseres Gefühl vermitteln.

Dank kontinuierlicher Produktentwicklung und permanenter Marktforschung ist AM Denmark in der Lage, seinen weltweiten Geschäftspartnern eine Produktpalette anbieten zu können, die sich unter anderem auch durch eine außergewöhnliche und attraktive Verpackung hervorhebt, kombiniert mit innovativen In-Store Verkaufsförderungs-Programmen. Dieser Ansatz von AM Denmark bringt neues Design und neuen Reiz in eine Produktkategorie, die sehr lukrativ für den Handel ist.

So bietet der dänische Hersteller hochwertige Reinigungsmittel für Bildschirme, Tastaturen, CDs, DVDs und Blu-ray-Discs an. Des Weiteren gehören Cleaningprodukte für Mobiltelefone ebenso zum Sortiment wie exklusive Kabel für alle Anwendungen. Verschiedene Kopfhörer, TV-Wandhalterungs-Systeme und Taschen für Laptops und Kameras runden die vielseitige Produktpalette ab.

Die Generalvertretung für Deutschland und Österreich hat seit Beginn des Jahres die renommierte Firma **Facius Industrievertretungen OHG** übernommen. Dabei übernimmt die Firma **Inpartner Network** in Sulzbach im Taunus den Vertrieb in Westdeutschland; Facius ist für den



AM-Flachbildschirmreiniger mit Tuch



Thomas Facius
Facius Industrievertretungen OHG

Vertrieb von AM Denmark in Ostdeutschland zuständig.

Seit 1997 betreut Facius ihre Kunden in den Bereichen Unterhaltungselektronik und Zubehör. »Unser Konzept ist es, unseren Kunden mit den Industrievertretungen und Distributionen innovative ausgewählte Produktgruppen in sehr hoher Qualität anzubieten«, betont Vertriebsleiter **Thomas Facius**, »Durch intelligente Vertriebskonzepte mit festen Ansprechpartnern und persönlicher Betreuung von unseren gut ausgebildeten Mitarbeitern sind wir der richtige Ansprechpartner für die Industrie, den Groß- und Fachhandel.«

Mit Produkt- und Serviceschulungen bietet Facius Weiterbildungen zu seinen Produktgruppen an: »Wir sind in der Lage, zielgerichtet auf den sich schnell weiterentwickelnden Markt zu reagieren und unseren Kunden fachspezifische Lösungen anzubieten. Unser Anspruch ist es, alle Kunden kompetent und zuverlässig zu beraten. Mit einem gut sortierten Lager und einer modernen Logistik sind wir für unsere Kunden ein attraktiver Partner. Dabei endet der Service nicht mit der Zustellung der Ware.«

Boris Bötzel von Inpartner Network unterstreicht das Bestreben von AM Denmark nach einer engen Zusammenar-



Produktpräsentier am POS: OneClean Screen cleaner stylish in Alu gebürstet

beit mit dem deutschen Fachhandel: »Wir sind sehr stark auf den qualifizierten, beratenden Fachhandel fokussiert, mit dem wir eine vertrauensvolle Partnerschaft anstreben. Deshalb suchen wir in allen Vertriebsregionen engagierte Stützpunkthändler, mit denen wir besonders eng zusammenarbeiten wollen und die von uns alle Unterstützung erhalten.«

Zu den verkaufsfördernden Maßnahmen, mit denen AM Denmark seine Fachhandelspartner unterstützt, gehören zum Beispiel attraktive Produktpräsentier am



Boris Bötzel
INPARTNER NETWORK

POS, die kostenlos zur Verfügung gestellt werden, aktuelle Produktkataloge, Datenblätter aus den verschiedenen Produktsegmenten, sowie selbstverständlich eine kontinuierliche Betreuung durch die Außendienstmitarbeiter.

Stützpunkthändler werden darüber hinaus auf der Homepage der AM-Vertriebspartner mit Firmennamen und genauer Anschrift erwähnt, sodass der Endkunde anhand einer einfachen und unkomplizierten Suchfunktion ganz leicht den Fachhändler in seiner Nachbarschaft finden kann, der AM Denmark-Produkte im Sortiment führt.

Zurzeit besteht das Vertriebsteam für den Außendienst aus sechs Mitarbeitern. Die Mannschaft soll in Deutschland auf insgesamt 15 Mitarbeiter erweitert werden, in Österreich betreuen fünf Außendienstmitarbeiter den Fachhandel. Gesucht werden deshalb für den Vertrieb von AM-Produkten in Westdeutschland weitere erfahrene und mit der Branche gut vertraute selbstständige Außendienstmitarbeiter.

Als Hotline stehen den Fachhandelspartnern die Telefonnummern und E-Mail-Adressen der Vertriebsfirmen zur Verfügung:

- Für Westdeutschland Telefon 06196/5256007, E-Mail: am@inpartner.net
- Für Ostdeutschland Telefon 030/9989055, E-Mail: am@facius-berlin.de

Wie Boris Bötzel erklärt, wird auch die Zusammenarbeit mit den Fachhandelskooperationen angestrebt. So soll im zweiten Quartal 2011 verstärkt der Kontakt mit den Verbundgruppen in der Branche aufge-



nommen werden.

Ganz bewusst will man auf die Präsenz in Discounter-, Großflächen- und Selbstbedienungsmärkten ebenso verzichten wie auf die Belieferung preisaggressiver Online-Shops im Internet. »Wir verfolgen eine konsequent fachhandelsorientierte Vertriebsstrategie und unterstützen deshalb auch keine unseriösen Absatzmittler im Internet oder andere Kanäle, die ein ruiniertes Preisdumping betreiben und keine Garantie für eine optimale Betreuung unserer Produkte garantieren können«, versichert Boris Bötzel.

Sortiments-Schwerpunkt Reinigung

Eine andere als die von AM Denmark eingeschlagene strikt seriöse Vertriebs- und Preisstrategie wäre auch nicht vereinbar mit dem hohen Anspruch der AM Denmark-Produkte, in deren breit gefächertem Sortiment der Bereich der Reinigungsartikel einen ganz besonderen Schwerpunkt bildet. Welche Sorgfalt und Aufmerksamkeit AM Denmark dem Thema Reinigung widmet, zeigt ein Beispiel, das beweist, wie wichtig die Verwendung des richtigen Bildschirmreinigers ist. So können die sehr empfindlichen Oberflächen von Flachbildschirmen im täglichen Gebrauch und bei falscher Reinigung leicht beschädigt oder zerkratzt werden.

Tests zeigen, dass durch die Verwendung falscher Tücher, wie zum Beispiel normaler Haushaltstücher, schon nach nur wenigen Reinigungen deutliche Kratzer in der Oberfläche entstehen können.



Aus der AM-Profi-Kabelserie



Neig-, dreh- und rotierbarer TV-Wandhalter

AM Denmark verwendet ausschließlich eine Mikrofaser mit runden Fasern und weichen Kanten, die garantiert, dass das Material nicht den kleinsten Kratzer verursacht. Aber nicht nur das richtige Tuch, sondern auch die richtige Flüssigkeit ist entscheidend.

Bei einem Vergleichstest wurden zwei Gruppen gebrauchter Flachbildschirme von acht unterschiedlichen Marken gebildet. Beide Gruppen wurden intensiven Dämpfen und einer häufigen Reinigung ausgesetzt – die eine Gruppe jedoch mit einhundertprozentigem IPA-Reiniger (mit Alkohol, der in vielen Reinigungsprodukten verwendet wird), die andere Gruppe wurde mit der wasserbasierten Reinigungsflüssigkeit von AM Denmark gereinigt.

Dieser Test ergab eindeutige Ergebnisse. Nach nur zwei Tagen zeigten sich an den Bildschirmen, die dem IPA ausgesetzt waren, deutliche physische Zeichen dieser Einwirkung. IPA dringt durch mikroskopisch kleine Ritzen und Poren ein und das darunter liegende Material beginnt Blasen zu bilden. Es zeigte sich, dass selbst kleine »unsichtbare« Kratzer ein Eindringen des Alkohols ermöglichen. Mit der wasserbasierten Formel von AM Denmark war selbst nach drei Monaten an keiner der Bildschirmoberflächen irgendeine

Form von Einwirkung erkennbar – es war nichts weiter sichtbar als der saubere Bildschirm!

Fazit von AM Denmark: »Unsere Formel ist wirkungsvoll und dennoch schonend.« Die Reinigungsflüssigkeit für Bildschirme von AM Denmark kann übrigens für alle Bildschirmtypen und Oberflächen verwendet werden.

Dieser hohe Entwicklungsstand und die konsequente Anwendung fortschrittlichster Technologien sind charakteristisch für alle innovativen Produkte von AM Denmark. Die Vorteile für den Fachhandel liegen auf der Hand: Mit dem Sortiment des dänischen Herstellers, das zudem noch lukrative Spannen garantiert, können dem Endkunden äußerst attraktive Qualitätsprodukte und Zubehörartikel angeboten werden, die aufgrund ihres fachhandelsorientierten Vertriebs dem mittelständischen Facheinzelhändler außerdem einen nicht unbedeutenden Wettbewerbsvorteil gegenüber der Großfläche verschaffen.

AM Denmark ist ein weltweit agierendes Unternehmen aus den Bereichen Reinigungssysteme für UE - IT, hochwertigster Accessorize u. TV-Wandhalter. In den internationalen Distributionsgesellschaften wird der Vertrieb jeweils länderspezifisch gesteuert.

Zum nächst möglichen Zeitpunkt suchen wir mehrere fachlich wie persönlich überzeugende

➤ Gebietsrepräsentant/in für West-Deutschland

In dieser Position berichten Sie direkt der Vertriebsleitung.

Ihre Hauptaufgaben

- Betreuung und Beratung der Kunden am POS
- Akquisition und kontinuierlicher Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Teilnahme und Präsentation auf Messen und Kundenveranstaltungen
- Reporting über die Tätigkeit und Feedback aus Kundengesprächen
- Marktbeobachtung u. Erstellung von Wochenberichten

Ihr Profil

- Außendienst Erfahrung im Verkauf technischer Produkte
- Gute Kenntnisse in der Unterhaltungselektronik
- Branchenkenntnisse und verbindliches Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Selbständige und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Dienstleistungsmentalität mit hoher Beratungs- und Vertriebsorientierung

Kontakt

Sie suchen eine neue Herausforderung in der Sie selbstständig auf freiberuflicher Basis agieren können? Herr Boris Bötzel steht Ihnen für eine erste vertrauliche Kontaktaufnahme gerne telefonisch oder per Email zur Verfügung. Möchten Sie sich direkt bewerben, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter u.a. Adresse - gerne auch per Email - mit Angabe Ihres nächst möglichen Eintrittstermins. Selbstverständlich sichern wir Ihnen absolute Vertraulichkeit zu.

INPARTNER NETWORK
AM Distribution Deutschland West
Wiesenstraße 17 - 65843 Sulzbach/Taunus
Tel.: 06196 5256007 - E-Mail: am@inpartner.net

